

Born To Sport

Énoncé



Born To Sport est une PME (SARL) spécialisée dans la vente d'articles de sport et de loisirs (entreprise commerciale). Cette entreprise est située dans le 17ème arrondissement de Paris (un seul établissement) et dispose d'un site e-commerce. Elle propose toutes les grandes marques du marché du sport et des loisirs dans des activités variées comme le football, le rugby, les sports collectifs

en salle (hand-ball, volley-ball, basket-ball), les sports de combat (boxe anglaise, boxe française, kick-boxing)... Son dirigeant Roland Stone souhaite se démarquer des grandes enseignes par un service et des conseils de qualité. Il souhaiterait développer davantage les sports de combats et de façon générale tous les produits sur lesquels les grandes enseignes sont moins présentes.

Roland Stone a embauché Marie Piedra comme Responsable du service Finance - Comptabilité - Contrôle de gestion, suite au départ à la retraite de Mickaël Jagger ; il lui a fixé comme but de faire évoluer le système d'information de l'entreprise qui connaît quelques dysfonctionnements.

Marie Piedra se demande comment organiser le système d'information pour transformer l'information en ressources et si les évolutions du système d'information à venir vont façonner l'organisation du travail au sein de Born To Sport ou s'y adapter. Vous réalisez votre stage de BTS CG dans son service et Marie Piedra qui est surchargé de travail a l'intention de vous confier de nombreuses missions pour l'assister dans sa tâche.

Dénomination	Born To Sport
Dirigeant	M. Roland Stone
Date de création	01/09/2009
Exercice comptable	du 01 septembre au 31 août
Adresse	82, Boulevard des Batignolles 75017 Paris
Téléphone	01.99.69.81.19
Télécopie	01.99.69.81.00
Courriel	borntosport@gmail.com
Forme juridique	SARL
Capital	300 000 €
N° Siret	40483304800017
NAF (APE)	4764Z - Commerce de détail d'articles de sport en magasin spécialisé.
	La nomenclature du code NAF a changé en 2008 : l'ancien code est 524W.
R.C.S.	404833048 RCS PARIS

Questions

I. Analyse du CAHT.

Analysez l'évolution du CAHT mensuel de l'exercice à l'aide d'un graphique sur Excel réalisé à partir de l'exportation des données du PGI.

II. Calcul et comptabilisation des ristournes accordées aux clients.

Créez une fonction personnalisée en VBA permettant de calculer la ristourne sur les ventes de chaque client puis passez les écritures comptables nécessaires sachant que les factures d'avoir ne seront établies qu'en début de l'exercice suivant.

III. Contrôle de la TVA.

Vous contrôlerez la cohérence de la TVA déclarée sur tous les mois de l'exercice N en recalculant les montants de la TVA à partir des comptes de charges et de produits puis vous réaliserez et comptabiliserez le paiement de la déclaration CA3 de décembre.

IV. Mise en place du PGI.

Vous mettrez en place le PGI (modules comptabilité et gestion commerciale) en montrant l'intérêt de la ventilation comptable pour la comptabilisation automatique des opérations de vente.

V. Mise en œuvre du PGI : contrôle de la comptabilisation d'une facture de vente.

Vous mettrez en œuvre le PGI en créant dans le module de gestion commerciale la facture relative à la commande de la ressource « R4_COMMANDE_CLIENTS » et en contrôlant sa comptabilisation automatique.

VI. Note structurée sur l'impact de la facturation électronique sur le processus de comptabilisation des ventes.

Vous expliquerez dans une note structurée à destination de Mme Piedra comment la facturation électronique va venir modifier cette nouvelle organisation.

Annexes

Ressource 1

BASE DE DONNÉES

Ressource 2

CAHT par client (fichier Excel « R2_CAHT_CLIENTS »).

Ressource 3

Algorithme de la ristourne en pseudo code (fichier Word « R3_Algo_Ristourne »).

Ressource 4

Bon de commande « R4_COMMANDE_CLIENTS » à transformer en facture et à comptabiliser.